

## УЧЕБНЫЙ ПЛАН

*дополнительной профессиональной программы - программы повышения квалификации*

«Закупки в сфере здравоохранения (44-ФЗ)»

Год: 2024

Трудоемкость программы: 144 академических часа.

№ п/п	Названия тем учебного предмета, курса, дисциплины (модуля)	Трудоемкость		Объем контактной работы						Самостоятельная работа (акад.ч.)
				Аудиторная работа (акад.ч.)				Обучение с использованием ДОТ и (или) ЭО, в том числе в полном объеме (акад. ч.)		
		в зач. ед.	в акад. ч.	всего, ауд. ч.:	лекции	практические, семинарские, лабораторные занятия	консультации, иные виды занятий	синхр.	асинхр.	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
<b>1.</b>	<b>Модуль 1. Закупка медицинских изделий по 44-ФЗ</b>	-	<b>70</b>	-	-	-	-	-	<b>59</b>	<b>11</b>
	Часть 1. Медицинские изделия в отраслевом законодательстве об основах здоровья граждан в российской федерации. Что нужно знать при организации закупок.	-	17	-	-	-	-	-	16	1
1.1.	Какое изделие является медицинским	-	2	-	-	-	-	-	2	-
1.2.	Как узнать зарегистрировано медицинское изделие или нет	-	2	-	-	-	-	-	1	1
1.3.	Где найти информацию о медицинских изделиях, обращающихся на территории Российской Федерации	-	2	-	-	-	-	-	2	-
1.4.	Комплектация медицинских изделий	-	2	-	-	-	-	-	2	-
1.5.	Документы в сфере обращения медицинских изделий	-	2	-	-	-	-	-	2	-
1.6.	Классификация медицинских изделий	-	3	-	-	-	-	-	3	-
1.7.	Выбор кода ОКПД2	-	1	-	-	-	-	-	1	-

1.8.	Формирование потребности в медицинских изделиях	-	2	-	-	-	-	-	2	-
1.9.	Общий алгоритм действий заказчика при планировании и осуществлении закупки медицинских изделий по 44-ФЗ. Особенности планирования закупок медицинских изделий.	-	1	-	-	-	-	-	1	-
	Часть 2. Подготовительные мероприятия к определению поставщика медицинских изделий	-	30	-	-	-	-	-	24	6
1.10.	Способы закупки медицинских изделий	-	4	-	-	-	-	-	4	-
1.11.	Правила формирования спецификации (лота) при закупке медицинских изделий	-	8	-	-	-	-	-	6	2
1.12.	Наименование и описание объекта закупки	-	8	-	-	-	-	-	6	2
1.13.	Особенности разработки проекта контракта	-	2	-	-	-	-	-	2	-
1.14.	Правила определения и обоснования цены	-	8	-	-	-	-	-	6	2
	Часть 3. Определение поставщика медицинских изделий	-	19	-	-	-	-	-	15	4
1.15.	Требования к участникам закупки	-	2	-	-	-	-	-	2	-
1.16.	Национальный режим при осуществлении закупок медицинских изделий	-	10	-	-	-	-	-	8	2
1.17.	Требования к заявке на участие в закупке	-	3	-	-	-	-	-	3	-
1.18.	Рассмотрение заявок на участие в закупке	-	4	-	-	-	-	-	2	2
	Часть 4. Особенности исполнения контрактов на закупку медицинских изделий	-	4	-	-	-	-	-	4	-
1.19.	Особенности заключения контракта на поставку медицинских изделий и его исполнения	-	4	-	-	-	-	-	4	-
<b>2.</b>	<b>Модуль 2. Закупка лекарственных препаратов для медицинского применения по 44-ФЗ</b>	-	<b>68</b>	-	-	-	-	-	<b>49</b>	<b>19</b>

	Часть 1. Отраслевое законодательство об обращении лекарственных средств. Что нужно знать при организации закупок	-	15	-	-	-	-	-	13	2
2.1.	Базовые вопросы законодательства об обращении лекарственных средств	-	4	-	-	-	-	-	4	-
2.2.	Правила обращения лекарственных препаратов для медицинского применения на территории Российской Федерации		8	-	-	-	-	-	6	2
2.3.	Формирование потребности в лекарственных препаратах		2	-	-	-	-	-	2	-
2.4.	Общий алгоритм действий заказчика при планировании и осуществлении закупки лекарственных препаратов по Закону №44-ФЗ		1	-	-	-	-	-	1	-
	Часть 2. Подготовительные мероприятия к определению поставщика лекарственных препаратов		27	-	-	-	-	-	17	10
2.5.	Способы закупки лекарственных препаратов		4	-	-	-	-	-	2	2
2.6.	Правила формирования спецификации (лота) при закупке лекарственных препаратов		4	-	-	-	-	-	2	2
2.7.	Наименование и описание объекта закупки, применение ЕСКЛП		10	-	-	-	-	-	6	4
2.8.	Особенности разработки проекта контракта		1	-	-	-	-	-	1	-
2.9.	Правила определения и обоснования цены		8	-	-	-	-	-	6	2
	Часть 3. Определение поставщика лекарственных препаратов		18	-	-	-	-	-	13	5
2.10.	Требования к участникам закупки		2	-	-	-	-	-	2	-
2.11.	Национальный режим при осуществлении закупок лекарственных препаратов		8	-	-	-	-	-	6	2
2.12.	Требования к заявке на участие в закупке		2	-	-	-	-	-	2	-
2.13.	Рассмотрение заявок на участие в закупке		2	-	-	-	-	-	1	1
2.14.	Особенности заключения контактов.		4	-	-	-	-	-	2	2

	Применение антидемпинговых мер									
	Часть 4. Особенности исполнения контрактов на закупку лекарственных препаратов		4	-	-	-	-	-	4	-
2.15.	Особенности исполнения контракта при закупке лекарственных препаратов		4	-	-	-	-	-	4	-
	Часть 5. Особенности закупки экстемпаральных лекарственных препаратов	-	4	-	-	-	-	-	2	2
2.16.	Особенности закупки экстемпаральных лекарственных препаратов	-	4	-	-	-	-	-	2	2
<b>3.</b>	<b>Вебинар «Ответы на вопросы по курсу»</b>	-	<b>2</b>	-	-	-	-	<b>2</b>	-	-
	<b>ВСЕГО:</b>	-	140	-	-	-	-	2	108	30
<b>ИА</b>	<b>Итоговая аттестация</b>	-	<b>4</b>	-	-	-	-	-	-	<b>4</b>
	<b>ИТОГО:</b>	-	<b>144</b>	-	-	-	-	<b>2</b>	<b>108</b>	<b>34</b>

**Исполнитель:**

Общество с ограниченной  
ответственностью «РТС-Академия»

Генеральный директор  
ООО «РТС-Академия»  
Р.А. Толкачев

